■尾﨑税理士事務所

東京都中央区日本橋兜町12-1 太洋ビル7F

TEL 03-5643-7760

FAX 03-5643-7761

http://ozaki-zeimu.com

対談 税理 士 尾崎



会社や医院の開業支援を中心に 経営、税務など幅広くサポート

角 都心の便利な立地のオフィスですね。

尾崎 最初に開業したのは小金井だったの ですが、3年前にクライアント様からのご 要望もあり、日本橋に移転してまいりまし たっ

角 事務所を設立されて何年になりますか。 尾崎 6年目になります。

角 そもそもどのような経緯で税理士を志 されたのでしょう。

尾﨑 事業や経営にかかわる仕事に就きた かったということと、人とかかわる仕事が したかったというのが第一の理由ですね。 そこで税理士を目指して会計事務所に勤め ながら、資格取得へ向け勉強を続けました。 角 やはり当初から独立を考えておられた わけですか。

尾崎 そうですね。税理士は2つのタイプ に分かれまして、1つは大きな事務所に所 属しチームを組んで規模の大きな仕事を手 掛けるタイプ、そしてもう1つは自分が所 長になって独立してやっていくタイプです。 私は後者で、税理士を志した頃から独立を 視野に入れておりました。

角 税理士さんとしてはお若い印象がござ いますが。

尾崎 私は今年36歳になりますが、税理士 の平均年齢は60歳を越えているのでその中 では若い方でしょうね。

角 資格の取得はもちろんですが、独立し てクライアントを獲得するまでも大変だと いう話を聞いたことがあります。実際に独 立されてみてこれまでのところ手応えはい かがですか

尾崎 私の場合は以前勤務していた税理士 事務所の所長から独立を後押しして頂いた ので、ゼロからの出発というわけではあり ませんでした。その点では非常に恵まれて いたと思いますし、感謝しています。ただ、 そうは言いましても自分でも新たに顧客を 開拓していかなければならないわけで、 色々と難しいこともありました。クライア ント様の中には自分の息子ほどの若造に仕 事を依頼することに抵抗を感じるという方 もいらっしゃいますし、一から信頼関係を 結んでいくことの難しさも思い知らされま

したね。その一方でお若いクライアント様 などからは年齢が近いということでご支持 頂ける部分もございます。クライアント様 はご紹介で当事務所にご依頼下さるケース が最も多く、それ以外ではHPをご覧にな ってご相談に来られる方もいらっしゃいま すね。この仕事をしているとできるだけ多 くの方と知り合い、深くお付き合いしてい くことが大切になりますが、深い話ができ るようになるまでは時間も努力も必要で、 だからこそやり甲斐があると感じています。 できる限り腹を割って話して頂けるところ までお付き合いさせて頂きたいと考えなが ら仕事に当たっています。

角 お仕事としては開業支援から経理指導、



税務相談、相続問題ということですが、ど ういう内容のご依頼が多いですか。

尾崎 当社のメインクライアントは会社組 織、個人を問わず、起業される皆様です。 中でも比較的、会社組織にいて起業される 方、お医者様で開業される方が多いでしょ うか。ご相談の内容は開業支援ということ で、経理と税務はセットになっています。 また、会社社長であれ、サラリーマンであ れ、お医者様であれ必ずかかわりのある相 続の問題についてもご相談に乗らせて頂い ています。相続単独の相談の依頼はもちろ んですが、経理指導や税務相談を請け負っ ていれば必ず案件として相続対策は出てき ます。例えば中小企業の経営者の方がクラ

イアント様の場合、お父様が社長でご子息 が後を継がれるケースが少なくありません。 そうなると企業経営の相談の中に必ず相続 対策の話も出てきますからね。

角 先を見越した対策を立てておけるとい うのはプロにお任せしてこそ可能な部分で す。私も起業する立場であればぜひ税理士 さんのお力を借りたいと思いますね。

尾崎 私が税理士という仕事で大切にした いのは、起業する方、経営する方の思いを できる限り尊重させて頂くことです。夢や 目的を持ち起業したり事業を継続される方 や、医院を開業されるお医者様など、社会 貢献度が高く、志が高い方のお力添えにな れればこれ以上の喜びはありませんが、と にかく多くの方と積極的にかかわっていき 一緒に前進していきたいと思っています。

角 誠実な姿勢でサポートに徹して下さる わけですからクライアントは心強いですね。 尾崎 そう思って頂ければ幸いです。中に は税理士イコール税金の管理人のように捉 えておられる方もいらっしゃいますが、私 としてはクライアント様の事業が順調に運 び、次代に円満に受け継がれて良い人生を 歩まれることが第一で、そのためのお金に 関するアドバイスを差し上げるというスタ ンスを守っています。

角 税金に関することは手段であって目的 ではないということですね。様々なクライ アント様がおられるかと思いますが、対応 面などで気を付けておられる点は。

尾崎 決して上から物を言うような態度を とらないということです。もう1つは常に 前向きに元気でいること。経営者様は事業 が順調にいかない時は悩んで元気がなくな りがちです。そういう時に一緒になって下 を向いてしまっては事態は改善しません。 そういう時こそ明るく笑顔で接するべきで しょうし、これまでの経験上もそうするの が最善の策だと実感しております。

角 今後の展開としてお考えのことは。

尾崎 目指しているのは問題解決型の税理 士です。税金のことだけでなく些細なこと でも結構です。「彼だったら力になってくれ る」と言われるような頼れる税理士になり たいですね。

角 若いパワーでこれからのご活躍を期待 しております。